

Business Partner Programm Gemeinsam zum Erfolg

Erweitern Sie Ihr Produktportfolio
um die Softwarelösungen für ISMS,
IT-Notfallplanung und Datenschutz
von CONTECHNET



Die CONTECHNET Deutschland GmbH ist ein inhabergeführtes Unternehmen und bietet seit 2007 mit zwei Standorten und über 30 Mitarbeitenden standardisierte Softwarelösungen für Organisationen, öffentliche Verwaltungen und Unternehmen. Unser Ziel ist die Schaffung einer Organisationsfirewall und die Abbildung verschiedenster Anforderungen aus den Bereichen ISMS, BCM und Datenschutz.

Unsere Managementsoftwarelösungen – verfügbar als On-Prem und SaaS – umfassen Module für Informationssicherheit (ISMS), IT-Notfallplanung und Datenschutz, mit denen Organisationen ihre individuellen Sicherheitskonzepte eigenständig und nachhaltig umsetzen können – und das alles "Made in Germany". Die Mission der CONTECHNET: Die (IT-) Resilienz ihrer Kunden dauerhaft erhöhen.

Geschäftsführung: Georg Reimann und Rainer Finke

Starten Sie mit uns in eine erfolgreiche Zukunft!

Erweitern Sie Ihr Produktportfolio und Dienstleistungsangebot um die marktführende Software Suite für **Informationssicherheit, IT-Notfallplanung** und **Datenschutz** der CONTECHNET Deutschland GmbH.

Das Partnerprogramm der CONTECHNET ist für Unternehmen im Geschäftskundenumfeld, die zusammen mit uns mehr erreichen möchten: Sie bringen Ihre Kunden, die Vertriebspower und Know-how ein – wir unsere große Expertise, die Marktkraft und unsere gewinnbringende Software-Suite.

Als Mitglied des Partnerprogramms vernetzen Sie sich direkt mit uns als Hersteller und werden in den Bereichen Technik, Sales, Produktschulungen und Marketing tatkräftig unterstützt.

Profitieren Sie von den vielen Vorteilen und bewerben Sie sich noch heute als zukünftiger Business Partner der CONTECHNET.

6 gute Gründe, Partner zu werden

- Kontinuierlich wachsender Markt durch stetig zunehmende und verschärfte Anforderungen des Gesetzgebers
- Marktführende sowie branchenunabhängige Software Suite für ISMS, IT-Notfallplanung und Datenschutz
- Cross-Selling-Potenzial durch Beratungsleistung und die Synergien unserer Module
- Über 15 Jahre Erfahrung und Best Practice-Vorgehensweisen
- Aktive und umfangreiche Vertriebsunterstützung
- Service und Support vom Hersteller für einen direkten Austausch mit den verantwortlichen Teams



Die Management-
Softwarelösung für
alle Anforderungen

CONTECHNET Suite

INDITOR® ISMS (ISO / BSI) in 15 Tagen

- Zentrales und integriertes Risikomanagement inkl. automatischer Maßnahmenverfolgung
- Umfassendes Aufgabenmanagement mit optionaler, dezentraler Bearbeitung möglich
- Audit- und Sicherheitsvorfallmanagement sowie umfangreicher Berichtsexplorer

INPRIVE® Datenschutz in 3 Tagen

- Assistenten für DSFA, Datenschutzvorfälle und Betroffenenrechte
- Verarbeitungsverzeichnisse, TOM, Löschkonzepte und Risikomanagement integriert
- Erzeugung von gesetzlich geforderten Berichten zum Nachweis

INDART Professional® IT-Notfallplanung in 5 Tagen

- Vereinfachte und übersichtliche Abbildung komplexer Abhängigkeiten
- Erstellung eines individuellen IT-Notfall- und IT-Betriebshandbuchs sowie weiterer Berichte
- Dynamische Wiederanlaufpläne und Prozeduren, automatisiert über den integrierten Ausfallmanager

CONTECHNET Suite - Umsetzung einfach gemacht

- Zentrale Datenbasis für ISMS, IT-Notfallplanung und Datenschutz
- Automatisierter Datenimport z. B. von Infrastruktur- und Personaldaten
- Verantwortlichkeitsänderungen modulübergreifend und einfach durchführbar

Zusatzmodule

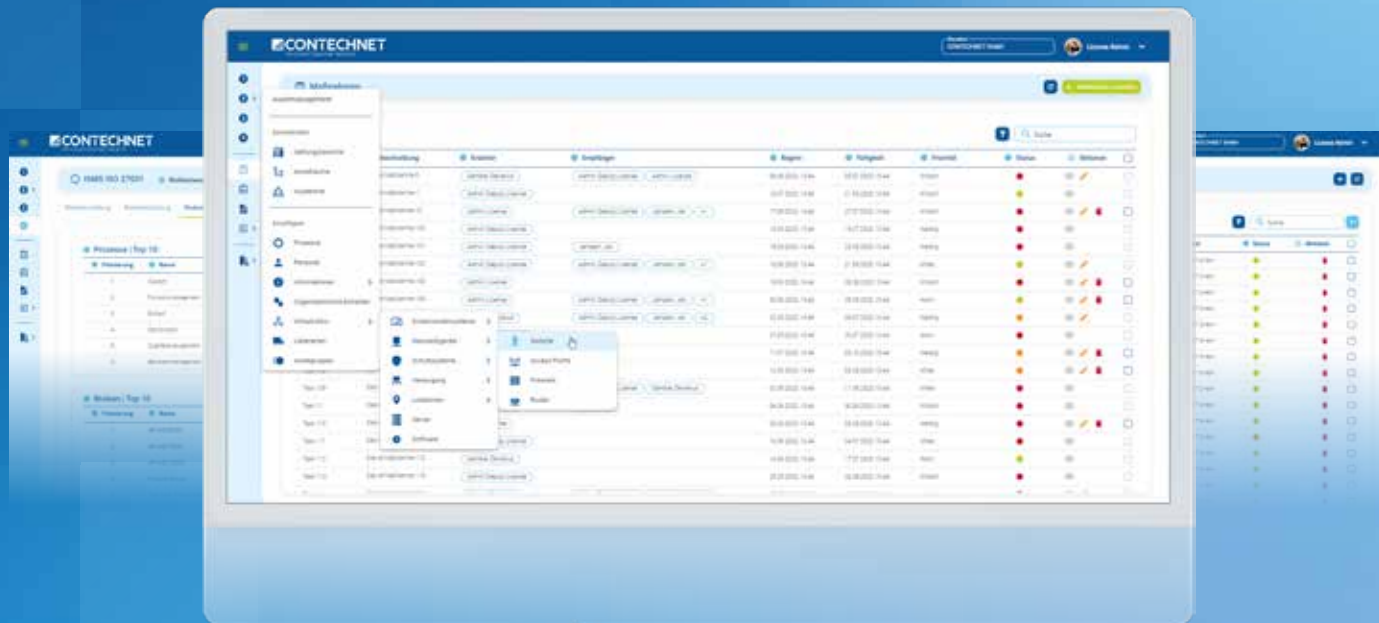
INFORWEB® Web-Tool zur Datenpflege

- Webmodul zur dezentralen Datenpflege
- Erreichbar über den Internetbrowser
- Abarbeitung zugewiesener Maßnahmen
- Nutzer sieht nur den eigenen Verantwortungsbereich

INSCAN® Scannen und importieren

- Bestens geeignet für kleine und mittlere Unternehmen (KMU)
- Ohne aufwendige Installation in nur zehn Minuten einsatzbereit
- Übersicht über die eingesetzte Hard- und Software im Unternehmen





Die SaaS-Lösung für Informationssicherheit und Datenschutz

CONTECHNET Suite+

Professionelles Management von Branchenstandards

Unsere Lösung erleichtert den Weg zur ISO 27001-Zertifizierung oder zur Erfüllung von Branchenstandards wie u.a. ISO 9001, TISAX. Vom Aufbau des Managementsystems bis zur Auditvorbereitung – die CONTECHNET Suite+ bietet alle erforderlichen Werkzeuge, die Experten benötigen.

Vertrauen Sie der Sicherheit

Bei CONTECHNET wird Sicherheit großgeschrieben. Unsere SaaS-Lösung hält den Anforderungen einer Vielzahl von Branchenanforderungen und Richtlinien stand. Profitieren Sie von höchsten Sicherheitsstandards und modernsten Verschlüsselungstechnologien – für den optimalen Schutz sensibler Daten.

Zugriff von überall

Unsere SaaS-Lösung ist von überall nutzbar, ohne Kompromisse bei der Sicherheit einzugehen. Die cloudbasierte Plattform ermöglicht eine standortunabhängige Verwaltung der Informationssicherheit und des Datenschutzes im Unternehmen.

Datenschutz-Management nach EU-DSGVO

Die CONTECHNET Suite+ ermöglicht eine unkomplizierte und effiziente Dokumentation des Datenschutzes gemäß der DSGVO. Von der Erstellung eines VVT bis hin zur individuell anpassbaren DSFA – unser Datenschutz-Feature deckt alle wichtigen Funktionen ab.

Einfache Implementierung

Mit der CONTECHNET Suite+ entfallen komplexe Installationen und lange Einführungsphasen. Anwender können unsere SaaS-Lösung innerhalb kürzester Zeit nutzen. Das spart Unternehmen wertvolle Zeit und Ressourcen.

CONTECHNET Suite+ - Management-Software 2.0

- Mehr Sicherheit durch Zwei-Faktor-Authentifizierung
- Unkomplizierter AD-Import für einfache Verwaltung von Personalassets und Benutzern
- Intelligentes und flexibles Risikomanagement mit Risikokugeln für strukturierte Arbeitsabläufe



Die optimale Partnerstufe für jeden Business Partner

Sie möchten mit der CONTECHNET Suite in den Geschäftsbereich der softwarebasierten Informationssicherheit starten?

Oder Sie haben schon Erfahrungen mit Informationssicherheit, Notfallmanagement oder Datenschutz und

möchten Ihr Portfolio um unsere Software Suite erweitern?

Ganz egal, ob Sie bereits ein erfahrener Experte im Bereich der softwarebasierten Informationssicherheit sind oder mit der CONTECHNET Suite erstmals einsteigen möchten: Wir finden die passende Partnerstufe für Sie.

				
Gemeinsame Webinare	✓	✓	✓	✓
Referenzberichte	✓	✓	✓	✓
Partner & Media Hub Zugriff	✓	✓	✓	✓
Live-Support per Telefon und E-Mail	✓	✓	✓	✓
Vertriebsmaterialien (Broschüren, Merchandise usw.)	✓	✓	✓	✓
NFR Key	✓	✓	✓	✓
Webseitenplatzierung		✓	✓	✓
Anforderungsmanagement		✓	✓	✓
Unterstützung Inside Sales		✓	✓	✓
Partnerschulungen		✓	✓	✓
Teilnahme Partnertag	(✓)	✓	✓	✓
Präsenzveranstaltungen		✓	✓	✓
Mitausstellermöglichkeit			✓	✓
Vorqualifizierte Projektweitergabe			✓	✓



Mindestumsatz Lizenzen p.a.	250.000 €	150.000 €	25.000 €	–
-----------------------------	-----------	-----------	----------	---

CONTECHNET Suite

Lizenzmarge	30 %	25 %	20 %	10 %
Wartungsmarge	20 %	20 %	15 %	10 %
Mietmarge	25 %	20 %	15 %	10 %

CONTECHNET Suite+

Lizenzmarge	25 %	20 %	15 %	5 %
-------------	------	------	------	-----

Sind konkrete Projekte beim Kunden geplant und Vertriebsaktivitäten nachgewiesen, gewähren wir einen Projektschutz, der alle sechs Monate begründet aktualisiert werden muss. Akquisemeldungen hingegen rechtfertigen keinen Projektschutz!


Für jedes Projekt gewähren wir eine Basismarge von 5% auf Lizenzen sowie 5% auf Maintenance. Besteht ein Projektschutz, erhält der Partner entsprechend seines Partnerstatus eine additive Marge für Lizenzen sowie zusätzliche Marge für Maintenance.

Beispiele:

Goldpartner verkauft SUITE-Produkt und hat Projektschutz → 5 % Basismarge + 20 % Statusmarge für die Lizenz & 5 % Basismarge + 15 % für die Wartung → also wie bisher.

Goldpartner verkauft Suite+ und hat Projektschutz → 5 % Basismarge + 15 % Statusmarge

Bronzepartner bietet Suite+ an → 5 % Basismarge

 Außerdem besteht die Möglichkeit, nach Abzug von 5% Marge vorqualifizierte Projekte von uns zu erhalten. Sollten Sie keine auf unsere Produkte geschulten Consultants oder freien Kapazitäten haben, unterstützen wir Sie mit unse-

rem fachlich exzellent aufgestellten Partnernetzwerk. Wir begleiten Kundenprojekte umfassend – von einer reinen Anwendungsschulung, über die Projektbegleitung bis hin zu Zertifizierungen oder zur Stellung eines externen ISB oder DSB.



Alles, was Sie brauchen – jederzeit verfügbar

Speziell für unsere Partner haben wir eine digitale Plattform geschaffen, um Ihnen 24/7 Zugriff auf alle Materialien zu ermöglichen. Somit können Sie die Softwarelösungen der CONTECHNET optimal vermarkten und betreuen.

Unser Portal, das **Partner & Media Hub**, ist aber viel mehr: Es ist die zentrale Informationsplattform für Sie als Partner. Neben aktuellen Statusinformationen zu unserer gemeinsamen Partnerschaft und persönlichen Ansprechpartnern, erhalten Sie auf einen Blick alle Insights der CONTECHNET, wie aktive Tickets der Entwicklung, Release Notes, sowie Produkt- und Pressenews.

Zusätzlich werden Sie in regelmäßigen Abständen über alle Anpassungen und Erweiterungen der Plattform durch unseren Partner-Newsletter informiert.

Als CONTECHNET Business Partner erhalten Sie alle notwendigen Informationen zu unseren Produkten immer als Erster und können dadurch hervorragend für bestmögliche Kundenzufriedenheit sorgen.

Alle Inhalte des Partner & Media Hub's im Überblick:

- Software-Downloads
- Technische Dokumentationen
- Release Notes
- Aktuelle Schulungstermine
- Aktive Entwicklungstickets
- Vorlagen und Formulare
- Preiskalkulator / Preislisten
- Umfangreiches PoS-Material
- Aktueller Partnerstatus
- Zugeordneter Partnerbetreuer

Wachstum durch Unterstützung

Pre-Sales

Von der Angebotserstellung über Produktpräsentationen vor Ort oder remote, bis hin zu Projektabstimmungen und Businessgesprächen: Unser Team im Account-Management steht Ihnen zur Unterstützung im Vertriebsprozess jederzeit zur Verfügung.

Inside Sales

Unser Inside-Sales-Team bietet Ihnen eine große Auswahl an flankierenden Leistungen, um Sie aktiv im Vertrieb zu unterstützen: Dazu gehören der telefonische Erstkontakt mit potenziellen Interessenten, gemeinsame Veranstaltungen und die Unterstützung bei der Kundenpflege nach dem Angebot.

Proof of Concepts

Auf Wunsch führen wir Proof of Concepts durch. Im PoC leiten wir potenzielle Kunden durch die Teststellung und zeigen Best Practice Lösungsansätze auf, wie man Projekte mit unserer Software schnell und effektiv umsetzen kann.

Consulting

Als Partner haben Sie die Möglichkeit, vom Know-how unseres Partnernetzwerks zu profitieren. Für die Umsetzung bringen wir Sie mit den für Ihr Projekt passenden Experten unseres Netzwerks zusammen.

Support

Unser Support steht Ihnen von Montag bis Freitag telefonisch oder per E-Mail zur Verfügung. Das gesamte Leistungsportfolio des Supports finden Sie im Partner & Media Hub.

Webinare

Die CONTECHNET bietet jeden Freitag öffentliche Webinare zu den einzelnen Softwaremodulen an, um Interessenten einen Überblick über die jeweilige Softwarelösung zu geben.

Empfehlen und nutzen Sie aktiv diese Webinare, um die eigenen Ressourcen effektiver für weiterführende Gespräche nutzen zu können.

NFR-Lizenz

Als Partner der CONTECHNET erhalten Sie eine NFR-Lizenz für die gesamte On-Prem-Suite sowie einen Reseller-Zugang zur Suite+, um Tests und Trainings durchführen zu können. Wenden Sie sich für diese Lizenz einfach direkt an unser Inside-Sales-Team.

Marketing

Neben der stetigen Weiterentwicklung unseres Partner & Media Hub's für eine bestmögliche Verkaufsförderung, stehen wir Ihnen auch persönlich für Marketingunterstützung zur Verfügung. Wir helfen Ihnen aktiv bei der Umsetzung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen, wie Veranstaltungen, Referenzen, Anwenderberichte und Cross-Media-Kampagnen. Eine Übersicht über alle Möglichkeiten erhalten Sie im Partner- & Media-Hub.





Trainiert in eine erfolgreiche Partnerschaft

Wir bieten für unsere Business Partner umfangreiche Schulungen zu unseren Produkten an. Nachfolgend die Voraussetzungen für die Teilnahme an unseren Business-Partner-Schulungen:


- ISMS & Datenschutzmanagement: Nachweis des Fachwissens durch entsprechende Zertifikate oder Ausbildungsbestätigungen (z.B. 27001 Foundation, Lead Auditor, Fachkraft für Datenschutz). Alternativ Nachweis über fundierte Projekt- und Umsetzungserfahrungen.
- IT-Notfallplanung: fundiertes IT-/RZ-Know-how erworben durch Projekt- u./o. IT-Betriebserfahrung.

Wir bieten Partnern auch individuelle Schulungsmöglichkeiten zum Aufbau von Fachwissen an, die keine Vorkenntnisse erfordern. Nehmen Sie bei Interesse einfach Kontakt zu uns auf.

Darüber hinaus bieten wir unseren Partnern auch reine Vertriebsproduktschulungen an. Für diese Schulungen werden keine Vorkenntnisse vorausgesetzt (Dauer ca. 1,5 - 2 Stunden). Für weitere Rückfragen stehen wir Ihnen gern zur Seite.

Business-Partner-Schulungen:

- | | |
|---|---|
| ■ Software Datenschutz
INPRIVE® & Suite+, 1 Tag
<i>Kosten siehe Preiskalkulator</i> | ■ Software ISMS
INDITOR® & Suite+, 2 Tage
<i>Kosten siehe Preiskalkulator</i> |
| ■ Software IT-Notfallplanung
INDART Professional®, 2 Tage
<i>Kosten siehe Preiskalkulator</i> | ■ Individuelle Schulungsangebote
<i>Preise auf Anfrage</i> |

 Die kostenpflichtigen Business-Partner-Schulungen werden nach dem ersten Projekt, welches innerhalb der ersten 12 Monate abgeschlossen wird, wieder gutgeschrieben! Davon ausgenommen sind "Individuelle Schulungsangebote".





Kundenreferenzen einholen: So überzeugen Sie Kunden

Kunden vertrauen weder automatisch noch ausschließlich auf Werbebotschaften. Sie wollen wissen, ob der Anbieter kompetent ist und welche Erfahrungen andere mit dessen Produkten oder Leistungen gemacht haben. Deshalb sind positive Aussagen Dritter für ein Unternehmen besonders wertvoll, denn sie vermitteln Seriosität und begründen Vertrauen.

Erklärt sich ein Kunde vor Vertragsabschluss bereit, später als Referenz zur Verfügung zu stehen, belohnen wir das – nach Absprache – mit einem Nachlass auf den Lizenzpreis. Dabei unterscheiden wir zwischen drei Referenztypen:

- 5 % Rabatt → Unternehmenslogo mit Testimonial
- 10 % Rabatt → Anwenderbericht in Textform
- 15 % Rabatt → Videoreferenz*

*Die Produktionskosten für die Videoreferenz teilt sich der Business Partner mit CONTECHNET zu gleichen Anteilen.





Ihr Team für eine starke Partnerschaft

Werden Sie jetzt offizieller Business Partner der CONTECHNET Deutschland GmbH – stärken Sie Ihre Marktposition und profitieren Sie von unserer großen Community.

Vernetzen Sie sich noch heute mit dem umfassenden Know-how der CONTECHNET, sichern Sie sich die tatkräftige Unterstützung unseres innovativen und hoch motivierten Teams.



Rainer Finke
Geschäftsführung

rainer.finke@contech.net.de
05101/99224-0



Georg Reimann
Geschäftsführung

georg.reimann@contech.net.de
05101/99224-0



Christian Roth
Head of Sales & Marketing

christian.roth@contech.net.de
05101/99224-273



Marcel Schmidt
Teamlead Inside Sales

sales@contech.net.de
05101/99224-72



Martin Kierstein
Head of Productmanagement

martin.kierstein@contech.net.de
05101/99224-20



Lisa Rost
Teamlead Marketing

marketing@contech.net.de
05101/99224-16

Entdecken Sie weitere Vorteile für Ihr Unternehmen

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!

+49 (0)5101 / 99224-0

partner@contech.net.de



Das sagen unsere Business Partner über die Zusammenarbeit

CertMobile

„In den letzten Jahren hat sich die Partnerschaft zwischen CertMobile und CONTECHNET zu einer für beide Seiten starken strategischen Partnerschaft entwickelt. Diese Partnerschaft zeichnet sich sehr durch gegenseitiges Vertrauen und Wertschätzung aus. Als starker Partner hat die CONTECHNET einen besonderen Stellenwert in unserer strategischen Ausrichtung und der Entwicklung.“

enthus

„Im Rahmen unserer ISO 27001 Zertifizierung haben wir uns für eine Tool-Unterstützung des marktführenden Herstellers CONTECHNET entschieden. Mit einer positiven eigenen Erfahrung sind wir Partner der CONTECHNET geworden, um unseren Kunden die Mehrwerte ebenfalls anzubieten. Wir freuen uns täglich über die extrem partnerschaftliche Zusammenarbeit.“

lmbit 

„An der Partnerschaft mit CONTECHNET schätzen wir die Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Anhand fester Ansprechpartner sind die Kontaktwege immer kurz, direkt und verlässlich – das passt sehr gut zu uns und unseren Kunden!“



CONTECHNET Deutschland GmbH

Walter-Bruch-Straße 1
30982 Pattensen

Telefon: +49(0) 5101/99 224 0

E-Mail: info@contechnet.de

Web: www.contechnet.de